

# M.B.A. EMPIRE

## Čeliť svetovým konkurentom je stále výzvou

Uplynulý rok bol poučný pri snahe priniesť na slovenský trh inovatívne riešenia v oblasti riadenia rizík na svetovej úrovni, a najmä tým bol úspešný. Na ten budúci si tiež stanovili vysoké ciele. Držať krok v rýchlo sa meniacom odvetví financií je náročné, ale dá sa to. Realita je však každý rok iná.

V roku 2014 vstúpili do medzinárodného združenia pre riadenie úverového rizika PRMIA so sídlom v Spojených štátoch a veria, že im pomôže zlepšiť kvalitu ich služieb. „Tento rok sa budú naši zamestnanci tešiť zo stretnutí s členmi PRMIA komunity, kam patria GE Capital Bank, Bank of Amerika, Central Bank aj Ireland a iné, a to na rôznych workshopoch a seminároch,“ hovorí Peter Čertík, CEO CEE region v M.B.A. EMPIRE.

### Priestor na rast sa opäť našiel

Ako p. Čertík ďalej hovorí, podarilo sa im nájsť dostatočný priestor na rast aj na našom trhu. A tiež spôsob, ako využiť vlastné znalosti. „Uplynulý rok sme mali príležitosť sledovať úspechy našich existujúcich klientov a vidíme z rokovaní s významnými korporáciami, ako by sme im mohli pomôcť zvýšiť príjmy a znížiť náklady,“ hovorí. „Spolupracujeme s finančnými inštitúciami po celom svete, aby sme efektívnejšie spracovali transakcie, znížili straty podvodom a poskytli tak príslušné služby.“ Dodaním služieb prostredníctvom jednotnej technológie môžu podľa p. Čertíka pomôcť zvýšiť efektivitu, znížiť prevádzkové náklady a riadiť rast tržieb.

### Plány sú odvážne

Od roku 2015 očakávajú veľa. Ako sa píše história korporácie, ich snahou je expandovať až na koniec sveta a stať sa svetovou jednotkou v odvetví s ich portfóliom. „Nasledujúci rok expandujeme už aj do Rumunska, Maďarska a Rakúska. Popritom si musíme upevňovať postavenie na súčasných trhoch,“ hovorí. Aktuálne pracujú pre viac ako 80 TOP klientov na trhoch a zamestnávajú cca 1 400 ľudí po celom svete. „Ročný obrat firmy stúpol na odhadovaných 40 miliónov eur. Naším klientom sme ušetrili takmer 2,5 miliardy eur.“ Výzvou je pracovať na malých a zároveň na veľkých trhoch, ktoré očakávajú prvotriedne služby. A tiež udržiavať svetové štandardy a čeliť svetovým konkurentom. „Verím, že si svoje miesto na svetovom trhu držíme len prostredníctvom špičkových zamestnancov a silných partnerov.“

### Zaradia sa k zeleným firmám

Ďalšie plány sú takisto smelé. „Považujeme za dôležité udržiavať rovnováhu, a preto tento rok



máme v pláne stať sa zelenou firmou,“ hovorí p. Čertík. Taktiež sa chcú zamerať na dobročinné akcie a podporu finančnej gramotnosti v školstve.

Skúsenosti ich neustále posúvajú ďalej. „Počas uplynulých rokov som si všimol, ako ma koncom roka zalial pocit pokoja. Veril som, že sa mi počas neho podarilo vychytať všetky muchy a ten ďalší bude opäť o trochu ľahší,“ hovorí. Dávať si vysoké ciele je prirodzené, aj keď je potrebný aj reálny pohľad. „Ak sa nám podarí splniť aspoň polovicu plánov, stále budeme spokojní.“

**Peter Čertík,**  
CEO CEE region,  
M.B.A. EMPIRE